

## Identificación de oportunidades departamentales de exportación hacia Venezuela

Dirección de Asuntos económicos

### Contexto general

El presente informe identifica oportunidades de exportación en el corto plazo hacia Venezuela desde Antioquia, Atlántico, Risaralda y Valle del Cauca. El análisis parte de la coincidencia entre la demanda importadora venezolana y la oferta exportadora de cada departamento en 2025, bajo una revisión sectorial que permite evitar la exposición de líneas arancelarias específicas y concentrar la discusión en bloques productivos con mayor capacidad de respuesta.

El ejercicio debe entenderse como una medición de coincidencia comercial y no como una estimación automática de mercado capturable. En este sentido, los resultados departamentales no deben sumarse como si representaran una demanda adicional independiente, dado que distintos territorios pueden coincidir sobre un mismo espacio de importación venezolana. Su utilidad radica en orientar una agenda de validación empresarial, logística, normativa y comercial por sectores.

El análisis se realiza en un contexto particularmente sensible para Venezuela. Los movimientos telúricos consecutivos ocurridos el 24 de junio de 2026 elevaron las necesidades asociadas a atención médica, bienes esenciales, agua y saneamiento, infraestructura, vivienda, dotación del hogar, equipos eléctricos y bienes para reconstrucción. Esta coyuntura no sustituye el análisis comercial de base, pero sí modifica el análisis de algunos sectores que, aunque no siempre concentran los mayores valores, adquieren prioridad por su relación con la recuperación física, sanitaria y logística del país.

La relación comercial bilateral cuenta además con un marco preferencial vigente. El Acuerdo de Alcance Parcial de Naturaleza Comercial AAP.C No. 28 entre Colombia y Venezuela se aplica desde 2012 y fue profundizado en 2023, incorporando y ajustando preferencias para diversos bienes agroindustriales, químicos, petroquímicos, de aseo, manufacturas, materiales de construcción y alimentos. En este sentido, el aprovechamiento del potencial identificado requiere articular oferta exportadora regional, validación normativa, logística fronteriza y condiciones de pago.

### Metodología

La metodología aplicada corresponde a un ejercicio propio de identificación de oportunidades comerciales, construido a partir de las estadísticas disponibles en Trade Map. Para el caso de Venezuela, el análisis partió de estadísticas espejo, dada la complejidad de las estadísticas comerciales de este país. Con base en esta información, se tomaron los valores correspondientes a 2025.

Los códigos arancelarios fueron normalizados a seis dígitos bajo la clasificación HS6, con el fin de hacer comparables las importaciones venezolanas y las exportaciones departamentales. A partir de este

procesamiento, se realizó un cruce por producto entre la demanda venezolana y la oferta exportable de cada departamento, conservando únicamente los bienes con valores positivos en ambos flujos comerciales.

Luego se aplicó un filtro de relevancia que permitió concentrar el análisis en bienes ubicados dentro de las principales importaciones de Venezuela y, simultáneamente, dentro de las principales exportaciones de cada departamento. De esta manera, el ejercicio prioriza productos que combinan una demanda relevante en el mercado venezolano con una oferta departamental ya probada en mercados internacionales.

Finalmente, se calculó el potencial simple como el menor valor entre las importaciones venezolanas y las exportaciones del departamento para cada producto.

## Resultados generales del análisis

Departamento	Productos priorizados	Importaciones de productos priorizados VE en 2025	Exportaciones de productos priorizados depto en 2025.	Potencial simple
Antioquia	38	USD \$1.812,1 millones	USD \$910,6 millones	USD \$749,6 millones
Atlántico	35	USD \$1.420,0 millones	USD \$357,0 millones	USD \$257,0 millones
Risaralda	20	USD \$797,2 millones	USD \$176,5 millones	USD \$101,0 millones
Valle del Cauca	40	USD \$1.592,0 millones	USD \$1.251,4 millones	USD \$862,7 millones

Fuente: Analdex con datos de Trade Map y SICEX.

Entre los cuatro departamentos analizados, Valle del Cauca registra el mayor potencial simple, con USD \$862,7 millones, seguido por Antioquia con USD \$749,6 millones. Atlántico alcanza USD \$257,0 millones, mientras que Risaralda registra USD \$101,0 millones. Estas diferencias responden tanto al tamaño de la oferta exportadora departamental como al grado de coincidencia con la demanda venezolana priorizada.

En términos de cobertura frente a las exportaciones departamentales, el ejercicio adquiere especial relevancia para Valle del Cauca y Risaralda. Las oportunidades priorizadas equivalen al 45,5% de las exportaciones totales del Valle del Cauca y al 22,6% de las exportaciones de Risaralda. En Atlántico esta relación alcanza 15,4%, mientras que en Antioquia corresponde a 8,4%, lo que refleja una oferta exportadora más amplia y diversificada en este último departamento.

Departamento	Prioridad alta	Prioridad media-alta	Prioridad media	Potencial simple total
Antioquia	11 prod. / USD \$405,7 millones	27 prod. / USD \$343,9 millones	-	USD \$749,6 millones
Atlántico	9 prod. / USD \$119,3 millones	21 prod. / USD \$98,8 millones	5 prod. / USD \$38,8 millones	USD \$257,0 millones
Risaralda	9 prod. / USD \$96,0 millones	11 prod. / USD \$5,0 millones	-	USD \$101,0 millones
Valle del Cauca	19 prod. / USD \$690,3 millones	21 prod. / USD \$172,4 millones	-	USD \$862,7 millones

Fuente: Analdex con datos de Trade Map y SICEX

El análisis por prioridad evidencia que, en Antioquia, Valle del Cauca y Risaralda, la mayor parte del potencial se concentra en bienes de prioridad alta. En Atlántico la distribución es más balanceada, con un peso relevante tanto de bienes de prioridad alta como media-alta. Esta diferencia sugiere que las estrategias comerciales deben adaptarse al perfil productivo de cada departamento, profundización en sectores consolidados en los territorios con alta concentración y validación de nichos adicionales en aquellos con una estructura más distribuida.

## Análisis departamental de las oportunidades

### Antioquia

Antioquia presenta una estructura de oportunidades relativamente diversificada, apoyada en una oferta exportadora industrial, agroindustrial y de bienes de consumo con capacidad de atender distintos frentes de demanda venezolana. En el cruce priorizado se identificaron 38 productos, con importaciones venezolanas asociadas por USD \$1.812,1 millones, exportaciones departamentales por USD \$910,6 millones y un potencial simple de USD \$749,6 millones. Estas oportunidades representan 12,9% de las importaciones totales de Venezuela consideradas en la base y 8,4% de las exportaciones totales del departamento.

El departamento tiene un potencial en vehículos, agro alimentos, químicos, bienes de aseo, maquinaria y manufacturas. Esta composición le permite participar tanto en el abastecimiento ordinario del mercado venezolano como en segmentos vinculados con recuperación de servicios, reposición de equipos y dotación esencial.

Sector	Productos	Importaciones VE 2025	Exportaciones depto. 2025	Potencial simple	Part. en el potencial total
Vehículos y transporte	4	USD \$633,3 millones	USD \$188,6 millones	USD \$157,0 millones	20,9%
Agro alimentos y bebidas	8	USD \$318,1 millones	USD \$178,7 millones	USD \$144,4 millones	19,3%
Químicos, farmacéuticos y aseo	7	USD \$342,4 millones	USD \$149,4 millones	USD \$129,2 millones	17,2%
Maquinaria, eléctricos e instrumentos	4	USD \$115,5 millones	USD \$106,5 millones	USD \$82,8 millones	11,0%
Bienes de consumo diversos	2	USD \$84,1 millones	USD \$69,8 millones	USD \$69,8 millones	9,3%
Plásticos y caucho	5	USD \$135,3 millones	USD \$72,7 millones	USD \$67,0 millones	8,9%
Textil, confecciones y calzado	5	USD \$116,2 millones	USD \$89,8 millones	USD \$62,6 millones	8,3%
Metales y manufacturas	2	USD \$49,6 millones	USD \$42,1 millones	USD \$23,8 millones	3,2%
Cerámica, vidrio y construcción	1	USD \$17,5 millones	USD \$13,0 millones	USD \$13,0 millones	1,7%

Fuente: Analdex con datos de Trade Map.

Los principales bloques de oportunidad para Antioquia son Vehículos y transporte, con USD \$157,0 millones; Agro alimentos y bebidas, con USD \$144,4 millones; y Químicos, farmacéuticos y aseo, con USD \$129,2 millones. La concentración sectorial evidencia que la revisión comercial debe realizarse por cadenas de abastecimiento y no por productos aislados, especialmente en un mercado donde la disponibilidad logística, las condiciones de pago y el cumplimiento regulatorio pueden condicionar la materialización de las ventas.

El sector de vehículos y transporte agrupa 4 productos y registra un potencial simple de USD \$157,0 millones, equivalente al 20,9% del potencial departamental priorizado. Las importaciones venezolanas de este bloque ascendieron a USD \$633,3 millones, mientras que las exportaciones del departamento sumaron USD \$188,6 millones. La oportunidad está asociada principalmente a vehículos, motocicletas, autopartes, llantas, acumuladores y bienes asociados a movilidad, reposición y transporte, por lo que su aprovechamiento dependerá de la disponibilidad inmediata de oferta, la validación de requisitos técnicos y la capacidad de consolidar operaciones recurrentes hacia el mercado venezolano.

El sector de agro alimentos y bebidas agrupa 8 productos y registra un potencial simple de USD \$144,4 millones, equivalente al 19,3% del potencial departamental priorizado. Las importaciones venezolanas de este bloque ascendieron a USD \$318,1 millones, mientras que las exportaciones del departamento sumaron USD \$178,7 millones. La oportunidad está asociada principalmente a bienes de consumo masivo, alimentos procesados, bebidas, azúcares, aceites, confitería, insumos alimentarios y preparaciones agroindustriales, por lo que su aprovechamiento dependerá de la disponibilidad inmediata de oferta, la validación de requisitos técnicos y la capacidad de consolidar operaciones recurrentes hacia el mercado venezolano.

El sector de químicos, farmacéuticos y aseo agrupa 7 productos y registra un potencial simple de USD \$129,2 millones, equivalente al 17,2% del potencial departamental priorizado. Las importaciones venezolanas de este bloque ascendieron a USD \$342,4 millones, mientras que las exportaciones del departamento sumaron USD \$149,4 millones. La oportunidad está asociada principalmente a medicamentos, preparaciones de aseo, cosméticos, productos de cuidado personal, insumos químicos y bienes relacionados con higiene esencia.

En la coyuntura posterior a los terremotos, Antioquia cuenta con una oferta particularmente relevante para atender necesidades de abastecimiento estable, higiene, salud, reposición de bienes de consumo, empaques, equipos eléctricos y bienes vinculados con la operación de servicios básicos.

## **Atlántico**

Atlántico registra un perfil de oportunidad asociado principalmente a su base química, agroindustrial, metalmecánica y de manufacturas, con el valor adicional de contar con una posición logística estratégica para atender comercio regional y operaciones de salida hacia el Caribe. En el cruce priorizado se identificaron 35 productos, con importaciones venezolanas asociadas por USD \$1.420,0 millones, exportaciones departamentales por USD \$357,0 millones y un potencial simple de USD \$257,0 millones. Estas oportunidades representan 10,1% de las importaciones totales de Venezuela consideradas en la base y 15,4% de las exportaciones totales del departamento.

El peso de químicos, farmacéuticos y aseo, junto con agro alimentos, muestra una canasta útil para abastecimiento de consumo masivo, higiene y bienes industriales. En la coyuntura venezolana, su oportunidad también se vincula con insumos para saneamiento, mantenimiento, reparación y reposición de bienes básicos.

Sector	Productos	Importaciones VE 2025	Exportaciones depto. 2025	Potencial simple	Part. en el potencial total
Químicos, farmacéuticos y aseo	8	USD \$334,4 millones	USD \$130,5 millones	USD \$88,2 millones	34,3%
Agro alimentos y bebidas	14	USD \$758,7 millones	USD \$117,6 millones	USD \$88,0 millones	34,3%
Metales y manufacturas	5	USD \$121,0 millones	USD \$23,3 millones	USD \$23,3 millones	9,0%
Maquinaria, equipos y eléctricos	1	USD \$21,8 millones	USD \$50,0 millones	USD \$21,8 millones	8,5%
Plásticos y caucho	4	USD \$77,7 millones	USD \$17,6 millones	USD \$17,6 millones	6,8%
Muebles, juguetes y manufacturas varias	2	USD \$75,5 millones	USD \$13,6 millones	USD \$13,6 millones	5,3%
Instrumentos médicos/técnicos	1	USD \$31,0 millones	USD \$4,5 millones	USD \$4,5 millones	1,8%

Fuente: Analdex con datos de Trade Map.

Los principales bloques de oportunidad para Atlántico son Químicos, farmacéuticos y aseo, con USD \$88,2 millones; Agro alimentos y bebidas, con USD \$88,0 millones; y Metales y manufacturas, con USD \$23,3 millones.

El sector de químicos, farmacéuticos y aseo agrupa 8 productos y registra un potencial simple de USD \$88,2 millones, equivalente al 34,3% del potencial departamental priorizado. Las importaciones venezolanas de este bloque ascendieron a USD \$334,4 millones, mientras que las exportaciones del departamento sumaron USD \$130,5 millones. La oportunidad está asociada principalmente a medicamentos, preparaciones de aseo, cosméticos, productos de cuidado personal, insumos químicos y bienes relacionados con higiene esencial.

El sector de agro alimentos y bebidas agrupa 14 productos y registra un potencial simple de USD \$88,0 millones, equivalente al 34,3% del potencial departamental priorizado. Las importaciones venezolanas de este bloque ascendieron a USD \$758,7 millones, mientras que las exportaciones del departamento sumaron USD \$117,6 millones. La oportunidad está asociada principalmente a bienes de consumo masivo, alimentos procesados, bebidas, azúcares, aceites, confitería, insumos alimentarios y preparaciones agroindustriales.

El sector de metales y manufacturas agrupa 5 productos y registra un potencial simple de USD \$23,3 millones, equivalente al 9,0% del potencial departamental priorizado. Las importaciones venezolanas de este bloque ascendieron a USD \$121,0 millones, mientras que las exportaciones del departamento sumaron USD \$23,3 millones. La oportunidad está asociada principalmente a manufacturas metálicas, insumos de construcción, estructuras, elementos de ferretería y bienes de soporte industrial.

La ubicación logística de Atlántico puede facilitar operaciones de abastecimiento hacia Venezuela y otros nodos del Caribe. En la coyuntura actual, los sectores de químicos, aseo, metales, manufacturas y agro alimentos pueden adquirir mayor relevancia por su vínculo con saneamiento, reparación, mantenimiento y consumo esencial.

## Risaralda

Risaralda registra una oportunidad de menor tamaño absoluto frente a los demás departamentos analizados, pero con alta relevancia relativa respecto a su estructura exportadora. En el cruce priorizado se identificaron 20 productos, con importaciones venezolanas asociadas por USD \$797,2 millones, exportaciones departamentales por USD \$176,5 millones y un potencial simple de USD \$101,0 millones. Estas oportunidades representan 5,7% de las importaciones totales de Venezuela consideradas en la base y 22,6% de las exportaciones totales del departamento.

El perfil del departamento está concentrado en alimentos y agroindustria, así como en maquinaria, eléctricos y electrónica.

Sector	Productos	Importaciones VE 2025	Exportaciones depto. 2025	Potencial simple	Part. en el potencial total
Alimentos y agroindustria	6	USD \$208,8 millones	USD \$59,1 millones	USD \$59,1 millones	58,5%
Maquinaria, eléctricos y electrónica	5	USD \$341,6 millones	USD \$114,6 millones	USD \$39,2 millones	38,8%
Muebles y manufacturas diversas	2	USD \$84,1 millones	USD \$1,3 millones	USD \$1,3 millones	1,3%
Textiles y confecciones	2	USD \$57,3 millones	USD \$0,5 millones	USD \$0,5 millones	0,4%
Plásticos y caucho	1	USD \$23,0 millones	USD \$0,4 millones	USD \$0,4 millones	0,4%
Calzado	1	USD \$21,5 millones	USD \$0,3 millones	USD \$0,3 millones	0,3%
Joyería y metales preciosos	1	USD \$35,2 millones	USD \$0,2 millones	USD \$0,2 millones	0,2%
Papel y madera	1	USD \$11,6 millones	USD \$0,1 millones	USD \$0,1 millones	0,1%
Vehículos y transporte	1	USD \$14,0 millones	USD \$0,1 millones	USD \$0,1 millones	0,1%

Fuente: Analdex con datos de Trade Map.

Los principales bloques de oportunidad para Risaralda son Alimentos y agroindustria, con USD \$59,1 millones; Maquinaria, eléctricos y electrónica, con USD \$39,2 millones; y Muebles y manufacturas diversas, con USD \$1,3 millones.

El sector de alimentos y agroindustria agrupa 6 productos y registra un potencial simple de USD \$59,1 millones, equivalente al 58,5% del potencial departamental priorizado. Las importaciones venezolanas de este bloque ascendieron a USD \$208,8 millones, mientras que las exportaciones del departamento sumaron USD \$59,1 millones. La oportunidad está asociada principalmente a alimentos procesados, preparaciones agroindustriales, café, aceites, insumos alimentarios y otros bienes asociados al abastecimiento de consumo final.

El sector de maquinaria, eléctricos y electrónica agrupa 5 productos y registra un potencial simple de USD \$39,2 millones, equivalente al 38,8% del potencial departamental priorizado. Las importaciones venezolanas de este bloque ascendieron a USD \$341,6 millones, mientras que las exportaciones del departamento sumaron USD \$114,6 millones. La oportunidad está asociada principalmente a maquinaria, equipos eléctricos, electrónica, electrodomésticos y bienes de soporte para continuidad operativa.

El sector de muebles y manufacturas diversas agrupa 2 productos y registra un potencial simple de USD \$1,3 millones, equivalente al 1,3% del potencial departamental priorizado. Las importaciones venezolanas de este bloque ascendieron a USD \$84,1 millones, mientras que las exportaciones del departamento sumaron USD \$1,3 millones.

## Valle del Cauca

Valle del Cauca presenta el mayor potencial simple entre los departamentos analizados, con una estructura fuertemente concentrada en agro alimentos, químicos, farmacéuticos, aseo, plásticos y bienes eléctricos. En el cruce priorizado se identificaron 40 productos, con importaciones venezolanas asociadas por USD \$1.592,0 millones, exportaciones departamentales por USD \$1.251,4 millones y un potencial simple de USD \$862,7 millones. Estas oportunidades representan 11,3% de las importaciones totales de Venezuela consideradas en la base y 45,5% de las exportaciones totales del departamento.

Su canasta priorizada tiene una relación directa con consumo masivo, seguridad alimentaria, salud, higiene, empaques, dotación y continuidad operativa. Esto ubica al departamento en una posición favorable para atender tanto la demanda regular del mercado venezolano como necesidades coyunturales derivadas de la emergencia y la reconstrucción.

Sector	Productos	Importaciones VE 2025	Exportaciones depto. 2025	Potencial simple	Part. en el potencial total
Agro alimentos y bebidas	13	USD \$583,8 millones	USD \$544,5 millones	USD \$326,3 millones	37,8%
Químicos, farmacéuticos y aseo	9	USD \$413,2 millones	USD \$364,4 millones	USD \$304,6 millones	35,3%
Plásticos y caucho	5	USD \$206,4 millones	USD \$77,1 millones	USD \$77,1 millones	8,9%

Maquinaria, eléctricos y electrónica	3	USD \$61,9 millones	USD \$172,7 millones	USD \$61,9 millones	7,2%
Metales y manufacturas	2	USD \$92,7 millones	USD \$35,9 millones	USD \$35,9 millones	4,2%
Muebles, iluminación y manufacturas varias	3	USD \$109,6 millones	USD \$19,9 millones	USD \$19,9 millones	2,3%
Papel, madera y derivados	2	USD \$28,2 millones	USD \$17,8 millones	USD \$17,8 millones	2,1%
Textiles y confecciones	2	USD \$71,4 millones	USD \$15,3 millones	USD \$15,3 millones	1,8%
Instrumentos médicos y precisión	1	USD \$24,8 millones	USD \$4,0 millones	USD \$4,0 millones	0,5%

Fuente: Analdex con datos de Trade Map.

Los principales bloques de oportunidad para Valle del Cauca son Agro alimentos y bebidas, con USD \$326,3 millones; Químicos, farmacéuticos y aseo, con USD \$304,6 millones; y Plásticos y caucho, con USD \$77,1 millones.

El sector de agro alimentos y bebidas agrupa 13 productos y registra un potencial simple de USD \$326,3 millones, equivalente al 37,8% del potencial departamental priorizado. Las importaciones venezolanas de este bloque ascendieron a USD \$583,8 millones, mientras que las exportaciones del departamento sumaron USD \$544,5 millones. La oportunidad está asociada principalmente a bienes de consumo masivo, alimentos procesados, bebidas, azúcares, aceites, confitería, insumos alimentarios y preparaciones agroindustriales.

El sector de químicos, farmacéuticos y aseo agrupa 9 productos y registra un potencial simple de USD \$304,6 millones, equivalente al 35,3% del potencial departamental priorizado. Las importaciones venezolanas de este bloque ascendieron a USD \$413,2 millones, mientras que las exportaciones del departamento sumaron USD \$364,4 millones. La oportunidad está asociada principalmente a medicamentos, preparaciones de aseo, cosméticos, productos de cuidado personal, insumos químicos y bienes relacionados con higiene esencial.

El sector de plásticos y caucho agrupa 5 productos y registra un potencial simple de USD \$77,1 millones, equivalente al 8,9% del potencial departamental priorizado. Las importaciones venezolanas de este bloque ascendieron a USD \$206,4 millones, mientras que las exportaciones del departamento sumaron USD \$77,1 millones.

En la coyuntura posterior a los terremotos, Valle del Cauca cuenta con una oferta particularmente relevante para atender necesidades de abastecimiento estable, higiene, salud, reposición de bienes de consumo, empaques, equipos eléctricos y bienes vinculados con la operación de servicios básicos. Estos sectores pueden ganar prioridad, aunque no todos correspondan al mayor valor de potencial, debido a su relación con continuidad sanitaria, recuperación de hogares y normalización de cadenas de suministro.

## Conclusiones

El análisis departamental evidencia que Venezuela representa una oportunidad diferenciada para las regiones colombianas, especialmente cuando la lectura se realiza por sectores y no por líneas arancelarias específicas. Valle del Cauca y Antioquia concentran los mayores potenciales simples por el tamaño y la diversidad de su oferta exportadora, mientras que Atlántico presenta una canasta con alto componente químico, agroindustrial y manufacturero. Risaralda, aunque registra un potencial menor en valores absolutos, muestra una relación significativa frente a su base exportadora, lo que sugiere oportunidades de nicho con impacto regional.

La coyuntura venezolana modifica la jerarquía de oportunidades. En condiciones ordinarias, los sectores de agro alimentos, químicos, bienes de consumo, maquinaria y manufacturas explican buena parte del potencial. Sin embargo, después de los movimientos telúricos, los sectores asociados a salud, higiene, construcción, infraestructura, empaques, equipos eléctricos, dotación del hogar y abastecimiento alimentario ganan relevancia relativa por su relación directa con atención de emergencia, estabilización de hogares, continuidad de servicios básicos y reconstrucción.

En materia de salud, higiene y cuidado personal, la oferta departamental debe evaluarse con criterios de entrega rápida, trazabilidad, registros sanitarios y cumplimiento técnico. Estos bienes adquieren importancia por el aumento de necesidades asociadas a atención médica, prevención de enfermedades, manejo de población desplazada, saneamiento y continuidad hospitalaria.

En construcción, infraestructura y bienes asociados a operación productiva, el potencial debe abordarse como una cadena de abastecimiento. Los materiales, manufacturas metálicas, plásticos, empaques, equipos eléctricos, maquinaria, acumuladores, instrumentos y bienes de dotación pueden integrarse en soluciones de reparación, reposición y adecuación de espacios. Esta lectura permite construir agendas comerciales más efectivas que una aproximación centrada únicamente en productos individuales.

Para agro alimentos y bienes de consumo masivo, la oportunidad se relaciona con capacidad de abastecimiento sostenido. La demanda venezolana puede requerir productos de rotación frecuente, pero la materialización de ventas dependerá de precios, canales de distribución, condiciones de pago, logística fronteriza y validación normativa. Por ello, el potencial identificado debe ser la base para una agenda de validación sectorial y empresarial, no una proyección automática de ventas.

Finalmente, la ejecución comercial deberá considerar riesgos no capturados por el cruce estadístico. Entre estos se encuentran disponibilidad de divisas, mecanismos de pago, costos logísticos, requisitos sanitarios y técnicos, reglas de origen, eventuales restricciones derivadas de cumplimiento financiero y capacidad de los importadores venezolanos para sostener relaciones comerciales recurrentes. En consecuencia, se recomienda priorizar mesas de trabajo por sectores y departamentos, con énfasis en bienes esenciales, salud, aseo, alimentos, empaques, equipos eléctricos, construcción y manufacturas.

**Elaboró:** Cristian Camilo García

**Revisó:** Giovanni Andrés Gómez

**ANALDEX**  
Asociación Nacional de Comercio Exterior  
Calle 40 No. 13 – 09 Edificio UGI Piso 10  
Bogotá, D.C. - Colombia

☎ (601) 7942122  
✉ [analdex@analdex.org](mailto:analdex@analdex.org)  
[www.analdex.org](http://www.analdex.org)